



# Actividad 2 Continuación

1. ¿De qué hablas	De resultados, de lo que deseas lograr	Sueños y aspiraciones	Sentimientos y experiencias	Datos y cantidades
2. Tu estilo de comunicación es...	Directo al punto	Animado / Impulsivo	Intuitivo / Casual	Específico / Conciso
3. Cuando alguien te comenta un problema, te muestras con...	Franqueza / Persistencia	Encanto	Amabilidad / Comprensión	Lógica / Cuidado
4. Te estimulan...	Las presiones / Los cambios	Lo interesante / Lo divertido	El compañerismo / El apoyo y la unión	La precisión / La información
5. Tu trato con la gente es...	Directo / Audaz / Intrépido	Persuasivo / Sociable / Agradable / Simpático	Atento / Amigable / Respetuoso	Reservado / Discreto
6. Tu estilo de trabajo...	Intenso / Dirigido / Hace varias cosas a la vez / Hablas mucho / Innovador	Te gusta la libertad / Interactúas con muchas personas / Comunicador	Buena disposición / Cooperativo / Servicial / Controlado	Cuidadoso / Atención a los detalles / Una cosa a la vez / Disciplinado
7. Generalmente eres una persona...	Segura de ti misma / Competitiva	El alma de la fiesta / Abierta / Cariñosa	Estable / Te cuesta trabajo decir NO	Cumplidora / Minuciosa
8. Tu ritmo de trabajo es...	Trabajo rápido-un torbellino / Te gusta el cambio	Muy rápido / Te aburres fácilmente / Pasas de una cosa a otra	Casi nunca tienes prisa / Te disgustan las presiones	Metódico / Ritmo constante de trabajo
9. La opinión que tienen de ti como persona es...	Dominante / Emprendedora	Entusiasta / Extrovertida	Adaptable / Conciliadora	Reflexiva / Organizada
10. Con tu equipo de trabajo eres una persona...	Líder / Exigente	El centro de atención / Expresiva / Efusiva	Considerada / Complaciente	Provedora de la información / Perfeccionista
11. Cuando tomas una decisión eres una persona...	Decidida	Enérgica	Sentimental	Precisa / Receptiva
12. Deseas que se te recompense con...	Poder	Reconocimiento	Aprobación	Responsabilidad
13. Tu ánimo cambia cuando...	Alguien o algo te hace perder el tiempo	Tienes que hacer algo que ya estaba hecho	Tienes que confrontar a alguien	Te equivocas
14. Cuando hablas...	Tu tono de voz es fuerte, mantienes contacto visual con tu receptor y tus movimientos son controlados.	Tu tono de voz es fuerte, utilizas muchos gestos, tienes buen contacto visual y puedes mirar a terceros.	Tu tono de voz es suave, empleas gestos y expresiones faciales, y tienes buen contacto visual.	Tu tono de voz es suave y no varía, tus gestos y contacto visual son controlados.
	Total _____ <b>D</b>	Total _____ <b>I</b>	Total _____ <b>S</b>	Total _____ <b>C</b>